

3. DOW JONES

NE-METALLE TAG 2009

Einkauf optimieren – Risiken managen

Termin:
16.–17. Juni 2009

Ort:
Frankfurt am Main

Themen der Konferenz:

- Markt- und Preisentwicklung
- Preis- und Marktprognosen für Aluminium, Vormaterialien, Schrott
- Einsparpotentiale im Einkauf und in der Versorgungskette
- REACH – Zuständigkeiten und Registrierungspflichten
- Kredit- und Liquiditätsmanagement
- Sicherung der Lieferkette: rechtlicher & organisatorischer Rahmen
- Vertragsgestaltung im globalen Metalleinkauf
- Strategien für den Metalleinkauf in Asien

Unter anderem mit diesen praxiserfahrenen Referenten:

- Dr. Bernd Drouven, Aurubis AG /
Norddeutsche Affinerie AG
- Dr. Heinz-Jürgen Büchner,
IKB Deutsche Industriebank AG
- Ilias Papadopoulos,
Trimet Aluminium AG
- Marco Hero, TIGGES Rechtsanwälte
- Bastian Peters, Deutsche Nickel GmbH
- Ingo Ziesel, RWE Systems AG

Praxisforum: Risikomanagement im Metalleinkauf

- Identifizierung der Risikopositionen im
Unternehmen
- Absicherungsinstrumente in der NE-Industrie
- Aufbau einer Risikomanagementstrategie
- Case Study: Implementierung eines
Risikomanagement-Systems

Medienpartner:

Dow Jones NE-Metalle Monitor
MÄRKTE | PREISE | TRENDS

Dow Jones **NE-Metalle Aktuell**

DOWJONES

> Programm

1. Tag

Dienstag, 16. Juni 2009

Ab

08:30 Check-in der Teilnehmer

Ausgabe der Dokumentationsunterlagen und Begrüßungskaffee

09:30 Eröffnung der Konferenz

durch **Dr. Matthias Paul**, Managing Director, Dow Jones News GmbH

09:45 Marktüberblick

- Bedeutung der Konjunkturpakete
- Auswirkungen auf die Marktstrukturen
- Global Player – Merger & Insolvenzen
- Was bringen Produktionskürzungen?
- Zwangsm merger/ Verstaatlichungen – auch in der EU NE-Metalle Industrie?
- Abwertung der Lagerbestände

Dr. Heinz-Jürgen Büchner, Direktor Volkswirtschaft, Research und Marketing, IKB Deutsche Industriebank AG, Düsseldorf

Preis- und Marktprognosen

10:15 Kupfer

- Auswirkungen der steigenden Marktkonzentration
- Entwicklung von Angebot und Nachfrage
- Preisentwicklung
- Strategische Ausrichtung der Aurubis AG in diesem Marktumfeld

Dr. Bernd Drouven, Vorstandsvorsitzender, Aurubis AG (ehem. Norddeutsche Affinerie AG), Hamburg

10:45 Aluminium

- Marktüberblick Aluminium im gesamtwirtschaftlichen Kontext
- Werkstofftrends bei Aluminium
- Markttrends und Preisentwicklung

Ilias Papadopoulos, Bereichsvorstand Metals & Energy, Trimet Aluminium AG, Essen

11:15 Kaffee- und Kommunikationspause

11:45 Nickel

- Preisentwicklung
- Entwicklung LME Lagerbestände
- Beschaffungsstrategien
- Bedeutung von Sekundärmetallen für ein produzierendes Unternehmen

Bastian Peters, Leiter Einkauf, Deutsche Nickel GmbH, Schwerte

12:15 Case Study: Schrotte & Aluminium-Recycling

Referent in Absprache

12:45 Mittags- und Kommunikationspause

Finanzierungsherausforderungen für Unternehmen der metallverarbeitenden Industrie

14:00 Absicherungsmöglichkeiten von Rohstoffen und Zinssicherung

- Darstellung der Möglichkeiten im Commodity Geschäft
- Beispielhafte Darstellung einer aktiven Zinssicherung

Jörg Haarhus, Direktor, Leiter Vertriebsstrategien und Produktmanagement Interest, Currency & Liquidity Management, Zentrales Geschäftsfeld Corporate Banking, Commerzbank AG, Frankfurt am Main

14:30 Flexible Finanzierungslösung für das Umlaufvermögen – Borrowing Base

- Innovationspotential und Einsatzmöglichkeiten
- Vorteile für das Unternehmen als Kreditnehmer

Peter-Josef Becker, Direktor, Head of Borrowing Base Finance, Zentrales Geschäftsfeld Corporate Banking, Commerzbank AG, Frankfurt am Main

15:00 Kaffee- und Kommunikationspause

Praxisforum Risikomanagement im Metalleinkauf

2. Tag

Mittwoch, 17. Juni 2009

09:30 – 16:00 Uhr

(Kaffee- und Mittagspause nach Absprache mit den Teilnehmern und Referenten)

Grundzüge des Risikomanagement im NE-Metalle-Einkauf

Identifizierung der Risikopositionen im Unternehmen

Absicherungsinstrumente in der metallverarbeitenden Industrie

- Indikation von Preistrends bei NE-Metallen
- Effizientes Risikomanagement bei der Rohstoffbeschaffung
- Minimierung von Preisrisiken durch Hedging & alternative Instrumente

Aufbau einer Risikomanagementstrategie

- Absicherungsinstrumente am Beispiel ausgewählter Industriemetalle
- Aufbau eines strategischen Lieferantenportfolios

Implementierung eines Risikomanagement-Systems

Praxisbeispiel: Competence Center Rohstoffeinkauf:

Kompetenzbündelung – Risikominimierung – Kostensenkung

- Beschaffung von Metallen bei der RWE Systems AG
- Optimaler Umgang mit Preisschwankungen und Minimierung der Rohstoffrisiken
- Entwicklung und Aufbau eines Competence Centers Rohstoffe

Ihre Referenten des Praxisforums:

Dr. Lars Immerthal, Project Manager,
BrainNet Supply Management Consultants GmbH, Bonn

Ingo Ziesel, Referent im Konzerneinkauf,
RWE Service GmbH, Kompetenzzentrum Rohstoffe, Essen

Uwe Schmidt, Leiter Materialwirtschaft und Gießerei,
Diehl Metall Stiftung & Co.KG, Röthenbach a.d. Pegnitz

Torsten Maus, Einkauf Betriebsbedarf,
ZF Getriebe GmbH, Saarbrücken

(Weiter Referenten in Absprache)

Recht & REACH

15:30 **Reach – Zuständigkeiten und Registrierungspflichten**

- Pflichten und Zuständigkeiten in der Registrierung
- Umsetzung im Unternehmen
- Bedeutung und Auswirkungen auf den Einkauf
- Besonderheiten im Recycling

Kerstin Heitmann, Projektmanagement Chemikalienrecht, UMCO – Umwelt Consult GmbH, Hamburg

16:00 **Recht und Vertragsmanagement im Metalleinkauf**

- Sicherung von Ansprüchen
- Umgang mit Lieferanteninsolvenzen
- Vertragsgestaltung im internationalen Rohstoffeinkauf

Marco Hero, Rechtsanwalt, Tigges Rechtsanwälte, Düsseldorf

Rohstoffeinkauf und Beschaffungsmanagement

16:30 **Einsparpotentiale im Einkauf und in der Versorgungskette**

- Produktinnovationen & Effizienzsteigerungen
- Beeinflussende Faktoren
- Kostentreiber und Stellschrauben beim Einkauf

Referent in Absprache

17:00 **Metalleinkauf in Asien**

- Chancen und Potentiale
- Geschäftsmöglichkeiten
- Lieferantenmanagement

Dr. Karl Waldkirch, CEO, ASC – Asia Success,
Neustadt / Hong Kong / Shanghai

17:30 **Diskussionsrunde & Fragen der Teilnehmer**

18:00 **Zusammenfassung der Konferenz & anschließend Informelles Get-Together im Foyer**

Zum Ausklang des ersten Konferenztages lädt Sie Dow Jones zu einem Umtrunk ein. Nutzen Sie die Gelegenheit und vertiefen Sie Ihre Gespräche mit Referenten und Teilnehmern.